

Vendita di Limoncetta di Sorrento in Italia e vendita della divisione Federated Pharmaceutical in Giamaica

Milano, 22 dicembre 2014-Gruppo Campari annuncia di aver siglato oggi due accordi per la vendita di business non-core.

VENDITA DI LIMONCETTA DI SORRENTO IN ITALIA.

Gruppo Campari annuncia di aver siglato un accordo per la vendita del business Limoncetta di Sorrento a Lucano 1894 S.r.l., società italiana nota per il brand Amaro Lucano. Il business venduto include la marca Limoncetta di Sorrento, liquore naturale a base di limoni di Sorrento, e il 100% del capitale sociale della società Alimenta S.r.l., che possiede lo stabilimento per la produzione del concentrato. Il corrispettivo dell'operazione è pari a € 7 milioni in assenza di cassa o debito finanziario. La struttura dell'accordo prevede alcuni aggiustamenti di prezzo, successivi alla data del closing, legati ai valori di magazzino e di altre attività e passività. Si segnala che in base all'accordo di vendita il Gruppo Campari continuerà a gestire le attività di imbottigliamento di Limoncetta di Sorrento per conto di Lucano 1894 S.r.l. presso il proprio stabilimento di Finale Emilia fino a dicembre 2015. Il closing dell'operazione è previsto per il 30 gennaio 2015. La marca Limoncetta era entrata a far parte del Gruppo Campari a giugno 2014 nell'ambito dell'acquisizione del Gruppo Averna, proprietario, in particolare, dei brand Amaro Averna e Braulio.

VENDITA DELLA DIVISIONE FEDERATED PHARMACEUTICAL IN GIAMAICA.

Gruppo Campari annuncia di aver siglato un accordo per la vendita della divisione Federated Pharmaceutical di J. Wray & Nephew Limited (società interamente controllata da Davide Campari-Milano S.p.A.) alla società Kirk Distributors Limited in Giamaica. Il corrispettivo dell'operazione è pari a USD 14,4 milioni (€ 11,8 milioni al tasso di cambio corrente) in assenza di cassa o debito finanziario. La struttura dell'accordo prevede diversi aggiustamenti di prezzo, successivi alla data del closing, legati ai valori di magazzino e di altre attività e passività. Il closing dell'operazione è previsto entro il 31 marzo 2015. La divisione Federated Pharmaceutical di J. Wray & Nephew Limited è entrata a far parte del Gruppo Campari nel 2012 nell'ambito dell'acquisizione di Lascelles deMercado & Co. Limited, che includeva un portafoglio unico a livello internazionale di rum premium e overproof guidato dal brand Appleton Estate, e alcune attività locali non-core.

L'impatto di perimetro atteso dalla vendita dei *business* sopra citati sulle vendite del Gruppo Campari è inferiore a 1% su base annua.

Queste operazioni confermano la strategia del Gruppo di rafforzare ulteriormente il proprio focus sul portafoglio spirit di rilevanza strategica e a elevato margine attraverso la razionalizzazione delle attività non prioritarie. Si segnala che il 12 novembre 2014 il Gruppo Campari ha annunciato l'uscita dalle attività noncore di distribuzione dei prodotti di terzi di largo consumo nell'ambito della divisione general merchandise in Giamaica nel corso del primo trimestre 2015.

PER ULTERIORI INFORMAZIONI

Investor Relations

Chiara Garavini

Tel.: +39 02 6225 330

Email: chiara.garavini@campari.com

Jing He

Tel. +39 02 6225 832

Email: jing.he@campari.com

http://www.camparigroup.com/it/investor http://www.camparigroup.com/it http://www.youtube.com/campariofficial https://twitter.com/GruppoCampari

Corporate Communications

Chiara Bressani

Tel.: +39 02 6225 206

Email: chiara.bressani@campari.com

Enrico Bocedi

Tel.: +39 02 6225 680

Email: enrico.bocedi@campari.com

PROFILO DEL GRUPPO CAMPARI

Davide Campari-Milano S.p.A., con le sue controllate ('Gruppo Campari'), è uno dei maggiori *player* a livello globale nel settore del *beverage*. E' presente in **oltre 190 paesi** del mondo con posizioni di primo piano in Europa e nelle Americhe. Il Gruppo, fondato nel 1860, è il **sesto per importanza nell'industria degli** *spirit* di marca. Il portafoglio conta oltre 50 marchi e si estende dal *core business* degli *spirit* a *wine* e *soft drink*. I marchi riconosciuti a livello internazionale includono <u>Aperol</u>, <u>Appleton Estate</u>, <u>Campari</u>, <u>Cinzano</u>, <u>SKYY</u> e <u>Wild Turkey</u>. Con sede principale in Italia, a Sesto San Giovanni, Campari conta 16 impianti produttivi e 3 aziende vinicole in tutto il mondo, e una rete distributiva propria in 19 paesi. Il Gruppo impiega circa 4.000 persone. Le azioni della capogruppo Davide Campari-Milano S.p.A. (Reuters CPRI.MI-Bloomberg CPR IM) sono quotate al Mercato Telematico di Borsa Italiana dal 2001. Per maggiori informazioni: http://www.camparigroup.com/it.

Bevete responsabilmente